|  |
| --- |
| Ministerul Educaţiei, Culturii și CercetăriiDepartamentul Ingineria Software și Automatică |
| **Plan investițional**  Disciplina: Fundamentele Economice ale Ramurii |
| |  |  |  |  | | --- | --- | --- | --- | |  | Efectuat de: |  |  | |  | st. gr. TI-206 | Cătălin Pleșu |  | |  |  |  |  | |  | Verificat de: |  |  | |  | conf. univer. dr. în economie | Grunzu Tatiana |  | |

|  |
| --- |
| **Cuprins**  [I. Introducere 3](#_Toc69322982)  [1. Scopul 3](#_Toc69322983)  [2. Obiective 3](#_Toc69322984)  [3. Generalități 3](#_Toc69322985)  [II. Repere teoretice 4](#_Toc69322986)  [1. veniturile fundamentnale 4](#_Toc69322987)  [2. Salariul 6](#_Toc69322988)  [3. Profitul 7](#_Toc69322989)  [4. Renta 9](#_Toc69322990)  [5. Dobânda 10](#_Toc69322991)  [III. Studiu de caz 13](#_Toc69322992)  [1 Condiții 13](#_Toc69322993)  [2. Principalele nevoi luate în considerare 13](#_Toc69322994)  [3. Determinarea veniturilor 13](#_Toc69322995)  [4. Determinarea cheltuielilor 13](#_Toc69322996)  [5. Determinarea datoriilor 15](#_Toc69322997)  [6. Restituirea datoriilor 15](#_Toc69322998)  [7. Răspuns 17](#_Toc69322999)  [IV. Concluzii 18](#_Toc69323000)  [V. Bibliografie 19](#_Toc69323001) |

# Introducere

**Economia este baza societăţii. - Morihei Eushiba**

## Scopul

**Estimarea cheltuielilor în perioada de studenție, calcularea datoriilor și elaborarea unei metode de a restitui această datorie.**

## Obiective

* Cercetarea veniturilor fundamentale.
* Stabilirea costurilor de întreținere a unui student;
* Recomandări în gestionarea eficientă a banilor în perioadei de studenție;
* Calcularea perioadei de rambursare a consumului de finanțe;

## Generalități

**Economia** este o știință socială ce studiază producția și desfacerea, comerțul și consumul de bunuri și servicii. Deoarece are ca obiect de studiu activitatea umană, economia este o știință socială. Deoarece relațiile studiate de economie au loc în viața de zi cu zi ea este o șitință actuală.

**Microeconomia** constă din procesele, faptele, actele şi comportamentele   participanţilor individuali la activitatea economică (firme, gospodării familiale,  bănci etc.). (industrie, agricultură, transport, unităţile administrativ-teritoriale).

**Macroeconomia** reprezintă procesele, faptele, actele şi comportamentele economice referitoare la întreaga economie privită ca agregat sau ca sistem (economia naţională a Republicii Moldova).

**Teoria economică** ca ştiinţă şi obiectul ei de studiu au evoluat începând din Antichitate şi până în zilele noastre. Este un rezumat al evoluţiei gândirii economice despre modalitatea rezolvării eficiente a principalelor probleme economice: Ce? Cum? Pentru cine de produs?

Teoria economică studiază: relaţiile economice şi comportamentul individului în  procesul de utilizare a resurselor limitate; categoriile şi legile economice, care funcţionează în societate; modelele şi sistemele economice care funcţionează în economia contemporană.

# Repere teoretice

## veniturile fundamentnale

Una din cele mai disputate probleme în cadrul teoriei economice esteproblema veniturilor şi a distribuirii lor în cadrul societăţii. S-a conturat părerea cădacă producţia poate fi explicată prin factori de raţionalitate, repartiţia nu s-ar supuneaceloraşi reguli stricte. Totuşi, împărţirea veniturilor evocă un sentiment de justiţie,iar problema constă în a şti dacă repartiţia este echitabilă sau arbitrară. Pornind de lafaptul că producţia este rezultatul combinării factorilor de producţie, pare normal cafiecare factor să primească o parte din veniturile create, deoarece altfel disparemotivaţia economică a participării factorilor la activităţile necesare societăţii.Implicarea factorilor în activităţi economice atrage necesitatea recompensării lor,rezultând următoarele venituri:

Din procesul de producţie:

* **salariul** pentru factorul muncă;
* **renta** (de obicei) pentru pământ;
* **profitul** (pentru capitalul tehnic, valorificat prin abilitatea întreprinzătorului);

Din participarea indirectă la producţie:

* **dobânda** pentru capitalul împrumutat.

Salariul, profitul, dobânda şi renta sunt forme concrete ale venitului îneconomia de piaţă. Între mărimea lor, relaţia este invers proporţională.

Legătura obiectivă între factorii de producţie şi rezultatele obţinute formeazăconţinutul unei legi tehnico-economice cunoscută sub numele funcţie de producţie.

Acest proces face legătura între două pieţe:

a. piaţa factorilor de producţie (intrărilor)

b. piaţa rezultatelor (ieşirilor)

Consecinţa este că oricare posesor de factori de producţie pretinde din rezultate un venit corespunzător contribuţiei sale.

Partea fiecărui factor nu este neapărat direct proporţională cu aportul factorului respectiv, dar nici nu se poate rupe de acest aspect. Împărţirea rezultatelor exprimă contradicţia între posesorii factorilor de producţie: cu cât îşi însuşeşte unul mai mult, partea celorlalţi scade.

Unul din momentele importante ale activităţii economice este distribuţia sau repartiţia produselor şi a veniturilor realizate – ca moment intermediar între producţie şi consum. Repartiţia în sens larg cuprinde atât activităţile prin care bunurile şi serviciile sunt dirijate, orientate spre domenii pentru care au fost produse, cât şi modalităţile prin care veniturile rezultate ajung la participanţii la viaţa economică şi la ceilalţi membri ai societăţii). Bunurile şi serviciile înprincipiu – după cum se ştie – au două destinaţii: una productivă (maşinile, utilajele,agregatele, mijloacele de transport, materiile prime, materialele, semifabricateleetc., ca şi serviciile pentru întreţinerea, repararea, modernizarea elementelor decapital fix) iar celelalte iau calea utilizării finale, pentru acoperirea trebuinţelor de interes personal ale membrilor societăţii. În economia de piaţă bunurile şi serviciile de interes personal – aşa cum s-a văzut – ajung la consumatorul final prin intermediul pieţei, prin cumpărare, cu ajutorul veniturilor obţinute. Modul cum ajung acestevenituri la membrii societăţii (persoane fizice sau juridice – colectivităţi) face obiectul repartiţiei veniturilor adică repartiţiei în sens restrâns.

Repartiţia veniturilor are loc în două faze:

* repartiţia primară (distribuirea) se referă la veniturile directe, obţinute de posesorii celor 3 factori fundamentali: munca, capitalul şi natura, respectiv salariul, profitul (inclusiv dobânda) şi renta;
* repartiţia secundară are loc la nivel macroeconomic şi se efectuează prinintermediul pieţelorşi al bugetului.

Datorită importanţei lor, problemele formării, naturii şi dinamicii veniturilor, caşi a modului cum sunt repartizate, acestea au preocupat de economişti, chiar înaintede apariţia ştiinţei economice (mercantilişti, fiziocraţi). Principala teorie care s-a afirmat cu privire la repartiţia primară (distribuirea) a fost cea a lui J. B. Say – teoria celor trei factori de producţie – conform căreia fiecărui factor fundamental îi corespunde un venit pentru serviciile aduse (factorului muncă îi revine salariul,capitalului–profituliar factorului natural – renta).Formarea veniturilor fundamentale, mărimea lor în diferite perioade de timp şi în diferite ţări, ca şi dinamica acestora decurg în primul rând, din mecanismelespecifice ale pieţei factorilor de producţie: iar în al doilea rând, ele se află subincidenţa confruntărilor dintre participanţii la activitatea economică: salariaţi,proprietari de capital, întreprinzători, manageri, bancheri, proprietari funciari. În acest capitol vor fi tratate veniturile fundamentale, pornindu-se de la factorii deproducţie contemporani şi de la modul specific de folosire a acestora în condiţiileeconomiei de piaţă concurenţiale. În asemenea condiţii fiecărui factor de producţie îirevine, prin mecanismul repartiţiei primare sau funcţionale a rezultatelor obţinute, unanumit venit fundamental. Astfel, factorul muncă este recompensat cu salariul, întreprinderea, respectiv întreprinzătorul ca factor contemporan de producţie primeşteprofitul, capitalul propriu şi/sau împrumutat este recompensat cu dobânda, iarfactorul natură (pământ) îi revine renta. În continuare, în subcapitole distincte, se vaanaliza fiecare venit fundamental, punându-se accent pe natura specifică a acestuia,pe modul în care se formează şi se încasează, ca şi pe factorii care îi influenţeazămărimea şi dinamica.

## Salariul

Ca venit fundamental principal, salariul a fost abordat şi analizat de corifeii ştiinţei economice încă de la apariţia acesteia. În funcţie de perioada istorică în care aceştia au trăit şi au creat, de orientarea doctrinar-ideologică a fiecăruia dintre ei, au fost formulate puncte de vedere diferite cu privire la conţinutul noţiunii de salariu, aşacum se va putea constata din concepţiile câtorva mari economişti. Adam Smith esteprimul clasic al ştiinţei economice care face o distincţie calitativă între salariu şicelelalte venituri fundamentale, subliniind că acesta este singurul venit obţinut de proprietarului însuşi al factorului de producţie – muncă.

După A. Smith, salariul reprezintă plata muncii, pe care purtătorul ei o vinde altei persoane şi a cărei mărimese determină în funcţie de minimul necesar subzistenţei muncitorului şi familiei sale.Autorul „Avuţiei Naţiunilor” a analizat comparativ salariul nominal şi salariul real,punând în evidenţă factorii care influenţează mărimea şi dinamica salariului real.

David Ricardo consideră că munca, asemenea oricărei alte mărfi, se cumpără şi sevinde, având un preţ natural şi un preţ curent. Preţul natural al muncii este reprezentat de preţul care-i permite lucrătorului să trăiască, acesta fiind determinatde preţul hranei şi al celorlalte bunuri strict necesare. Preţul curent al munci estepreţul care se plăteşte efectiv, ţinând cont de raportul dintre cererea şi oferta demuncă. Ricardo afirmă că „munca este scumpă când oferta este mică, şi ieftină cândoferta este mare”.

Karl Marx afirmă că salariul este preţul forţei de muncă şi nu preţul muncii.

Valoarea creată de munca salariaţilor este mai mare decât salariul primit, diferenţafiind însuşită de capitalişti sub formă de plusvaloare. Neoclasicii economiei politice(Walras, Pareto, Marshall) au explicat salariul raportându-se la teoria productivităţiimarginale. În acest fel, ei au deplasat fundamentarea conținutului salariului de la costul muncii la utilitatea marginală a acesteia.

Virgil Madgearu analizează salariul ca venit concret – istoric. „Salariul nu aexistat din toate timpurile – postulează economistul român. Acesta apare treptatnumai cu apariţia în societate a unor oameni lipsiţi de unelte de producţie şi careposedă numai forţa muncii lor ca izvor de existenţă. În orânduirea capitalistă, salariuleste cea mai însemnată formă de venit”.

Salariul este venitul încasat de persoana care munceşte, care-şi foloseşte cunoştinţele, abilităţile şi împreună cu ceilalţi factori de producţie realizează bunuri şi servicii. Din acest punct de vedere, salariul reprezintă venitul însuşit pentru munca închiriată şi utilizată pe bază de contract. Acest venit recompensează factorul de producţie muncă închiriată de un întreprinzător sau de orice alt agent economic, condiţia fiind folosirea acesteia pe bază contractuală.Pentru persoanele care participă la producerea de bunuri şi servicii salariul este privit ca un venit obţinut pentru munca depusă, acesta apare ca salariu – venit.

Pentru utilizatorul de muncă angajată în orice activitate economică salariul devine un cost încorporat în costul total de producţie. Prin corelarea celor două unghiuri de abordare a respectivului venit fundamental, au fost conturate cel puţin următoarele noţiuni şi indicatori: Salariul nominal reprezintă suma încasată de salariat pentru munca prestată. Salariul real reprezintă cantitatea de bunuri şi servicii ce se poate cumpăra cu salariul nominal.

## Profitul

În **sens larg**, prin profit se înţelege un venit bănesc realizat dintr-o activitate lucrativă desfăşurată de agenţi economici.

În **sens restrâns**, profitul reprezintă un venit bănesc destinat recompensării posesorilor de capital pentru folosirea acestuia ca factor de producţie efectiv, activ.

Altfel spus, profitul este un excedent de venit peste costul de producţie, obţinut de unităţile economice.

Prin acţiuni şi măsuri economice, tehnico-ştiinţifice sau manageriale, firmele realizează venituri pe care şi le însuşesc sub formă de profit legitim.

Uneori, întreprinzătorii obţin profit nelegitim, necuvenit obţinut prin:

* mărirea nejustificată a preţurilor de vânzare, în condiţiile unui anumit tip de concurenţă imperfectă;
* însuşirea unor venituri fără efort propriu, generate de anumite dezechilibre economico-financiare cum ar fi inflaţia;
* diminuarea cheltuielilor pentru protecţia, conservarea sau ameliorarea mediului ambiant;
* evaziunea fiscală etc.

Profitul se diferenţiază de celelalte forme de venit obţinute în economia de piaţă prin anumite caracteristici:

1. Profitul este un venit nesigur, adică nu se poate cunoaşte cu anticipaţie dacă întreprinzătorul va obţine sau nu profit şi cât de mare va fi acesta.
2. Mărimea profitului are o evoluţie fluctuantă, aceasta însemnând că în perioadele de boom economic întreprinzătorul să obţină profituri ridicate, iar în perioadele de recesiune economică să realizeze profituri reduse.
3. Este posibil ca în anumite perioade întreprinzătorul să înregistreze pierderi dintr-o afacere, pierdere care afectează capitalul social al întreprinderii;
4. Profitul nu are o bază contractuală, are un caracter aleatoriu, spre deosebire de salariu, dobândă sau rentă, a căror mărime se stabileşte anticipat, pe bază de negocieri finalizate prin încheiere de contracte.

Formele profitului

Profitul total (profitul contabil) provine din diferenţa dintre venitul obţinut de firmă şi costul de producţie al acesteia.

Profitul total (profitul contabil) are două componente: profitul normal şi supraprofit sau profitul economic.

Profitul normal exprimă mărimea minimă a profitului care trebuie obţinută de o firmă pentru a se asigura funcţionarea acesteia în continuare.

Supraprofitul reprezintă un excedent faţă de profitul normal, venitul ce depăşeşte costul total de oportunitate; caracterizează acele firme care au rate de profit ce depăşesc minimul necesar pentru continuarea activităţii şi a rămâne într-o anumită ramură economică

În afara profitului normal şi a profitului economic, firmele în activitatea practică pot obţine şi alte categorii de profit:

* profit de monopol, cunoscut şi ca supraprofit de monopol care este obţinut de întreprinderile ce deţin monopolul pe piaţa unui produs şi pot să realizeze manipulări ale preţului;
* profitul neaşteptat care apare ca un câştig nesperat datorită conjuncturii favorabile ale vieţii economice şi politice.

După formare, profitul este distribuit corespunzător reglementărilor legale din fiecare ţară. Firma care obţine profit poate dispune de el numai după plata impozitului, adică doar de profitul net

Funcţiile profitului

1. profitul motivează întreprinderea în desfăşurarea activităţii sale. Profitul stimulează iniţiativa economică a proprietarilor şi întreprinderilor, determină acceptarea riscurilor şi prin aceasta constituie recompensa minimă ce îl determină să sporească producţia de bunuri.

2. profitul îndeplineşte o funcţie de creştere economică, stă la baza dezvoltării întreprinderilor, la apariţia altora, reprezintă sursa principală a acumulărilor;

3. profitul îndeplineşte şi o funcţie de control asupra activităţii firmelor. Prin nivelul şi dinamica sa, profitul se constituie într-un barometru al calităţii activităţii desfăşurate de agenţii economici. Cu cât profitul este mai mare, cu atât se verifică în practică calităţile manageriale, abilitatea agentului economic.

4. profitul îndeplineşte şi o importantă funcţie socială, deoarece pe seama sa se finanţează o serie de acţiuni social-culturale.

## Renta

Renta este plata pentru utilizarea terenului. Oferta de teren este unică - este considerată, în general, ca fiind fixă. Oamenii pot curăța terenul, pot scurge mlaștinile și îl pot fertiliza, dar este dificil să schimbi oferta totală de pământ cu efort uman.

Unele bucăți de teren au o calitate atât de scăzută încât nu merită să le folosești (de exemplu, deșerturi îndepărtate). Orice teren de la limita dintre utilizare și neutilizare se numește teren marginal. Nu câștigă nici o chirie, deoarece dacă ar fi percepută chiria, nimeni nu o va folosi. Chiria pe orice bucată de teren va fi egală cu diferența dintre costul producției producției pe acel teren și costul producției producției pe terenul marginal. Dacă populația crește, cererea de teren crește și va plăti acum pentru a folosi unele terenuri a căror utilizare anterioară era neprofitabilă. De exemplu, terenurile care nu au putut fi cedate în vest sunt acum destul de valoroase. Și oamenii vor începe o utilizare mai intensivă a terenului deja utilizat. De exemplu, construiți apartamente înalte, în loc de case unifamiliale. Terenul care este marginal după schimbare trebuie să fie inferior terenului care a fost marginal anterior schimbării. Astfel, chiriile cresc cu diferența dintre costurile de producție pe terenurile marginale vechi și noi.

## Dobânda

Dobânda – venit fundamental actual

Dobânda este un venit care are o importanță deosebită în economia contemporană. Banii de care dispun agenții economici sunt de cele mai multe ori păstrați pe anumite perioade în conturi bancare. Venitul obținut pentru depozitarea sumelor deținute în conturi poartă numele de dobândă. În situațiile în care nu există o cantitate suficientă de monedă, se poate apela la obținerea de credite şi astfel venitul plătit pentru utilizarea acesteia se numeşte tot dobândă.

În unele teorii clasice dobânda este adesea confundată cu profitul. De fapt, aceasta este o formă a profitului primită de persoana care a împrumutat pentru o anumită perioadă altei persoane. Posesorul sumelor de bani primeşte acest venit (dobânda) drept recompensă pentru economisire, dar şi pentru faptul că nu utilizează capitalul deținut acordând acest drept altei persoane.

În prezent dobânda poate să fie definită în sens restrâns şi în sens larg.

În sens restrâns, dobânda reprezintă venitul ce revine proprietarului capitalului împrumutat pentru cedarea dreptului de folosință a sumei respective pe o perioadă determinată de timp şi pentru riscul asumat.

În sens larg, dobânda reprezintă venitul obținut de proprietarul oricărui capital utilizat într-o activitate economică cu un risc normal. Astăzi doar acest concept este operațional.

Fie că privim dobânda în sens larg sau în sens restrâns, mărimea şi dinamica acesteia sunt exprimate cu următorii indicatori:

• masa dobânzii sau suma absolută a acesteia (D);

• rata dobânzii sau valoarea relativă (d).

Masa dobânzii reprezintă suma primită anual exprimată în procente pentru capitalul împrumutat. Există două moduri prin care calculăm dobânzii:

- dobânda simplă care reprezintă suma primită în fiecare an pentru capitalul împrumutat, fără a capitaliza dobânda.

- dobânda compusă care reprezintă suma primită după un anumit număr de ani, dar în această situație capitalizând dobânda.

Rata dobânzii reprezintă raportul exprimat în procente dintre masa dobânzii şi capitalul utilizat în condiții normale.

Rata dobânzii se poate calcula în mai multe moduri: rata nominală a dobânzii, care reprezintă venitul adus într-un an de o unitate monetară investită; rata reală a dobânzii, care reprezintă rata nominală a dobânzii corectată cu rata inflației. De asemenea, putem să calculăm: rata brută a dobânzii sau rata netă a dobânzii, iar în funcție de timp: rata dobânzii pe termen scurt, pe termen mediu sau pe termen lung.

Rata dobânzii este influențată de cererea şi de oferta de credit. Astfel, în situația în care dobânda este mare cererea de credit scade deoarece în aceste condiții pentru cel care s-a împrumutat dobânda este suma pe care trebuie să o restituie alături de credit. Dacă dobânda este mare, atunci oferte de credit creşte, deoarece cel care împrumută sumele deținute, va încasa la scadență alături de sumele creditate şi dobânda aferentă. În perioada în care dobânda este mică situațiile sunt invers, adică cererea de credit creşte, iar oferta de credit se reduce.

Alături de oferta şi de cererea de credit mai sunt şi alți factori care influențează rata dobânzii.

Pe termen lung, scăderea ratei dobânzii este influențată de:

✓ dezvoltarea generală a economiilor;

✓ scăderea relativă a productivității capitalului;

✓ politici antiinflaționiste stabilite de guvern;

✓ creşterea autofinanțării întreprinderilor.

Pe termen lung, creşterea ratei dobânzii este determinată de:

✓ creşterea costurilor serviciilor, inclusiv cele bancare;

✓ emigrarea capitalurilor flotante şi speculative;

✓ creşterea înclinației spre investiții

apariția războaielor sau a altor evenimente majore.

# Studiu de caz

## Condiții

Pleșu Cătălin, student în ciclul I la FCIM a UTM specialitatea TI pe perioada 2020 – 2024. Neangajat, singura sursă de venit o consituie bursa. De determinat cheltuielile în perioada de studii și perioada de restituire a datoriilor.

## Principalele nevoi luate în considerare

* Alimentație
* Transport
* Internet
* Imbracaminte
* Locuință
* Produse de igiena
* Distractii
* Alte cheltuieli

## Determinarea veniturilor

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Venituri | Lună | An | Total |
| Bursă | 717.74 | 6459.66 | 25838.64 |

La moment neangajat, bursa singura sursă de venit, estimările au fost efectuate cu aceste elemente luate ca constante.

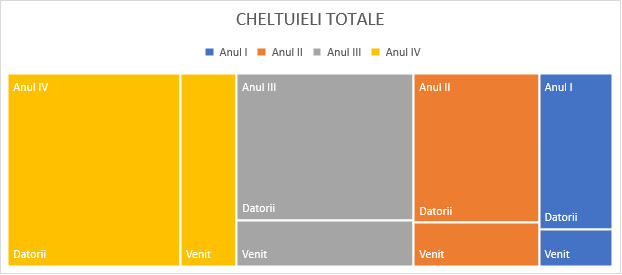
## Determinarea cheltuielilor

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
|  | Costul în MDL | | | |
| Domeniul | Lunar | Anul I | An cu regim normal de învățământ | 4 ani |
| Alimentație | 1000 | 4500 | 9000 | 31500 |
| Căminul | 400 | 3600 | 3600 | 14400 |
| Transport | 400 | 2000 | 3600 | 12800 |
| Internet | 125 | 1125 | 1125 | 4500 |
| Alte chletuieli | 300 | 2700 | 2700 | 10800 |
| Distracții | 200 | 800 | 1800 | 6200 |
| Haine |  | 2000 | 2000 | 8000 |
|  |  |  |  |  |
| Laptop  ( Thinkpad E595 ) |  | 12500 |  | 12500 |
| Telefo  ( Xiaomi note 9s ) |  | 4500 |  | 4500 |
| Total | 2425 | 33725 | 23825 | 105200 |

Pentru anul I cheltuielile au fost micșorate pentru domeniile în care s-a cheltuit mai puțin decât ar fi fost posibil în cazul învățământului fizic.

După cum se vede ce-a mai mare parte a cheltuielilor o constituie alimentația. Căminul fiind o constantă sau cel puțin o variabilă care nu depinde de student. Laptopul și telefonul bunuri procurate o singură dată. Internetul este o necesitate, în special la TI sau învățământ online. Cheltuielile pe transport pot fi economisite fiin că studentul dat se deplasează acasă aproape în fiecare săptământă; de aseamenea se poate de economisit pe haine, distracții și alte cheltuieli.

## Determinarea datoriilor



Dacă nu vor apărea cheltuieli neprevăzute la finele anuluii IV cheltuielile vor constitui 105200 MDL dintre care 25838 MDL sunt din bursă în cazul în care studentul a primito 4 ani iar 79361 MDL sunt datorii care trebuiesc restituite.

## Restituirea datoriilor

După ce am calculat datoria următorul pas este să stabilesc cât timp va dura să restitui cheltuielile făcute. Metoda retituirii datoriei este evidentă – angajarea în câmpul muncii sau prestarea serviciilor în domeniul IT. O primă dificultate în efectuarea acetor calcule a fost determinarea salariului mediu fiind că majoritatea surselor dădeau răspunsuri diverse, pe lângă asta există posibilitatea de a lucra și în alte țări care au prețuri de trai și salarii diferite.

**Restituirea datoriilor a fost calculată pentru două cazuri:**

* În cazul angajării în câmpul muncii consider un salariu minim net de 12000MDL.

În acest caz trebuie să decid în ce mod se divizează salariul între cheltuieli personale și restituirea datoriilor. Considerând că, cheltuielile lunare au fost în jur de 2500MDL, însă locul de trai nu va mai fi căminul. Deci locul de trai va fi chiria care ar fi recomandat să nu depășească 4000 MDL. Se alocă 1500 MDL pentru cheltuieli neprevăzute.

Deci:

12000 – 2500 – 4000 – 1500 = 4000 – MDL restituiți pe lună

79361 / 4000 = 20 - luni sau 1 an și 8 luni pentru a restitui suma dată.

* A doua soluție ar fi să prestez servicii de freelancer în cazul dat spre exemplu cu un salariu sub medie de 10 € / h .

Împărțind salariul de 12000 la 21 zile lucrătoare și la 8 ore pe zi obținem 71MDL / oră în salariu net.

10 € sunt 213MDL, exact de 3 ori mai mult decât 71MDL / oră. Deci optând pentru această opțiune suma poate fi restituită de 3 ori mai rapid sau cu efort depus de 3 ori mai puțin..

Considerând că Cătălin stă cu părinții sau încă este student și nu are nevoie de chirie, cheltuielile lunare rămân 2500 MDL, considerând că va lucra cel puțin 21 de zile pe lună și cel puțin 4 ore pe zi.

213 \* 21 \* 4 = 17892 – MDL – salariul brut

* Determin venitul impozitabil

VI = VB - FAM – SP

unde:

VI - venitul impozabil; VB - venitul brut; FAM - fondul de asigurare medicală; SP - scutirea personală;

VI = 17892 - 805.14 – 2100 = 14986.86

* Determinăm impozitul pe venit aplicând cota unică de 12 %

IV = VI \* 12%

IV = 14986.86 \* 0.12 = 1798

unde: IV – impozitul pe venit;

* Calcularea venitului net (VN):

VN = VB - IV - FAM

VN = 17892 – 1798 - 805 = 15289 – venit net MDL

Fiind că în acest caz nu este nevoie de achitat chiria, cheltuielile pe lună rămân 2500 MDL, și 1500 MDL pentru cheltuieli neașteptate..

15289 – 2500 – 1500 = 11289 – MDL / lună restituiți

79361 / 11289 = 7 – luni – timp de restituire a datoriilor.

## Răspuns

Pe lângă posibilitatea A și B exisă o mulțime de alte posibilități, atitudinea și salariul cerut fiind variabila principală, diferența majoră între posibilitatea A și B este locul de trai – chiria poate consuma o parte mare a salariului de aceea pare mai optim începerea restituirii datoriilor încă din perioada studenției când studentul locuiește la cămin sau cu părinții.

Pentru cazul:

A – studentul poate restitui datoriile în 1 an și 8 luni;

B – studentul poate restitui datoriile în 7 luni.

În cazul în care nu apar cheltuieli neașteptate suma de 1500 MDL de asemenea poate fi restituită, timpul de restituire astfel micșorânduse.

# Concluzii

* În urma efectuării acestui plan investițional, analiza veniturile fundamentale.
* M-am convins că ar trebui să am un buget personal, nu este foarte clar pe ce cheltui banii iar acest lucru este o problemă, fiind că dacă cheltui mai mult decât îți sunt veniturile mereu vei fi în datorii indiferent de care sunt veniturile tale. Iar eu nu îmi doresc acest lucru.
* Cu ajutorul acestui buget personal ar fi mai ușor să mo orientez cât am cheltui și dacă ar fi cazul să economisesc mai mult.
* Am realizat cât de mari sunt cheltuielile pentru a finaliza cilcul I de studii superioare.
* În domeniul IT am posibilitatea de a returna datoriile într-o perioadă destul de scurtă, însă acest lucru îmi era destul de clar și atunci când am ales acest domeniu.
* Nu este neapărat să aștept până la finisarea universității ca să încep să restitui datoriile. Deși este necesar să am unele abilități pentru pe care nu sunt sigur că le am la moment.
* Deși bursa pare o sursă de venit mică, dacă o voi avea pe toată perioada studenției aceasta va acoperi în jur de 25% din cheltuieli.

# Bibliografie

<https://www.ziprecruiter.com/Salaries/Freelance-Programmer-Salary>

<https://else.fcim.utm.md/pluginfile.php/66410/mod_resource/content/1/T5Personalul%20firmei.pdf>

<https://ro.wikipedia.org/wiki/Economie>

<http://www.citatepedia.ro/index.php?id=28>

<https://ro.scribd.com/doc/30687406/Teoria-Economica>

<https://ro.scribd.com/doc/31590511/Venituri-fundamentale>

<http://www.csun.edu/~lem50734/lecture_11.pdf>

<https://elth.ucv.ro/fisiere/probleme%20studentesti/Cursuri/Ivan%20Felicia/Curs%20Economie%20Generala.pdf>